



SERBECO

Le Groupe SERBECO est actif dans la gestion des déchets, de la propreté et des énergies renouvelables dans le canton de Genève et sa région. Depuis son origine, notre Groupe conjugue responsabilité sociale, efficacité économique et engagement écologique dans le but d'avoir un impact positif important sur la société et l'environnement. Afin de compléter notre équipe nous recherchons :

Technico-commercial (e)

(Homme ou femme)

Taux d'activité : 100%

Type de Contrat : durée indéterminée

Entrée en fonction : de suite

Votre mission :

- Réaliser des offres commerciales
- Établir et suivre les projets
- Apporter des conseils techniques et organisationnels
- Acquérir de nouveaux clients
- Assurer, après l'établissement du contrat, un rôle d'interface avec l'ensemble des services internes de la société (logistique, production, facturation et comptabilité) afin de garantir la qualité de service jusqu'à la livraison des produits et services.
- Assurer la veille clientèle et marketing
- Optimiser les processus commerciaux, notamment avec l'appui des moyens de communication informatiques
- Assurer la gestion des outils de reporting de l'activité commerciale

Votre profil :

- Vous êtes au bénéfice d'une formation technique accompagnée d'une formation commerciale académique ou pratique, et justifiant d'au moins trois années d'expérience réussie dans des fonctions comparables.
- Vous avez un esprit analytique qui vous permet de cerner les exigences et besoins des clients
- Vous avez un esprit orienté développement durable à travers la gestion des déchets
- Vos qualités relationnelles sont fortes, et vous avez un sens aigu du service et de la négociation
- Vous avez un esprit curieux et innovant
- Vous êtes rigoureux, autonome et organisé dans l'exécution du travail
- Vous possédez de très bonnes connaissances des outils informatiques « office »
- Vous maîtrisez parfaitement le français et vous possédez de bonnes compétences rédactionnelles
- Vous possédez le permis de conduire cat. B
- Vous avez une personnalité positive
- La connaissance du marché et du tissu économique genevois est un atout

Nous vous offrons : d'excellentes conditions de travail s'inscrivant dans le cadre du concept de développement durable d'une entreprise proche de ses collaborateurs.

Lieu de travail : Satigny, zone industrielle du Bois-de-Bay

Nous nous réjouissons de votre candidature :

Veillez adresser votre dossier complet (lettre de motivation, CV, certificats et diplômes
à l'adresse e-mail : rh@serbeco

Nos offres d'emploi s'adressent autant aux femmes qu'aux hommes.

Les dossiers sont traités en toute confidentialité.

Il ne sera répondu qu'aux candidats correspondant au profil recherché.

Aucune information ne sera transmise par téléphone.

Agences de placement s'abstenir.

Technico-commercial (e)

Taux d'activité : 100%

Contrat : à durée indéterminée

Entrée en fonction : de suite

